



DID Interieurmakers is dé **totaalleverancier** voor **interieur-concepten**, **interieur maatwerk** en **turn-key oplossingen** binnen de **hospitality markt**. Vanuit een flexibele netwerkorganisatie verkopen, ontwerpen, produceren, leveren en plaatsen wij zelf deze volledige oplossing voor het interieur of managen we volledige turn-key oplossingen. Wij onderscheiden ons door het **volledig ontzorgen van onze klant**, het meedenken in het (ver)bouwproces, het nakomen van de afspraken maar vooral in het meedenken in de beste oplossing, commercieel en praktisch, voor onze klant. DID Interieurmakers is een bedrijf met **betrokken medewerkers** waar **openheid**, **eerlijkheid** en **respect** belangrijke waarden zijn. **Kwaliteit**, **continuïteit**, **langdurige relaties** en **goed werkgeverschap** zijn de basis voor ons succes. Voor de verdere ontwikkeling en groei van DID interieurmakers zijn wij op zoek naar een ervaren en zelfstandige:

SALES MANAGER (M/V)

Nederland / Vlaanderen (B) / Ruhrgebied (D)

Functie

Voor de verdere ontwikkeling en groei van DID interieurmakers zoeken wij een ervaren en zelfstandige Sales Manager. Je gaat bestaande klanten beheren en verder ontwikkelen en je bindt nieuwe klanten aan DID interieurmakers. In deze functie houd jij je bezig met het hele commerciële proces, van het maken van het verkoopplan, relatiebeheer, acquisitie tot en met het sluiten van de deal. Je bent verantwoordelijk voor de omzet en marge.

Samen met de directie bepaal je op welke marktsegmenten en welke prospecten je gaat focussen. Hierna stel je je eigen marktwerkingsplan op en ben je verantwoordelijk voor de uitvoering van dit plan en de bewerking van de markt. Natuurlijk doe je dit niet alleen, je krijgt ondersteuning op het gebied van calculaties en offertes en je werkt nauw samen met de ontwerpers, de productiemanager en de projectmanager. Ook heb je vaak contact met de 2 directieleden, zij zijn jouw sparringpartners.

Team

DID interieurmakers is een familiebedrijf gevestigd in het Noord-Brabantse Deurne. Vanuit grote betrokkenheid werken zo'n 20-tal medewerkers dagelijks aan kwalitatieve en slimme interieuroplösungen. Binnen de organisatie is er een open cultuur, een prettige sfeer en zijn de lijnen kort.

Samen met de productiemanager, de projectmanager en de 2 directieleden vorm jij het management team.

Taken en verantwoordelijkheden

- Opstellen commercieel plan
- Beheer, behoud en uitbouwen van bestaande klanten
- Zoeken naar en binnen halen van nieuwe klanten
 - * Acquisitie, netwerken, etc.
 - * DMU en Klantbehoefte bepalen
 - * De juiste oplossing voorstellen en presenteren
 - * Onderhandelen, deal sluiten
- Overdracht van project aan de interne organisatie
- Opvolgen van je marktwerkingsplan
- Vastleggen van je verkoopadministratie/pipeline
- Omzet en marge verantwoordelijk

Profiel / functie eisen

- HBO werk- en denkniveau, commercieel met gevoel voor techniek
- Affiniteit met Horeca/ Foodservice/ Hospitality
- 5 tot 10 jaar relevante werkervaring
- Bewezen track record op new business
- Communicatief sterk in woord en geschrift
- Goede beheersing van de Engelse en Duitse taal
- Zelfstarter

Competenties

Klantgerichtheid	Betrokkenheid
Kwaliteitsgerichtheid	Creativiteit
Commercialiteit	Resultaatgericht
Zakelijk denken	Ondernemerschap
Luisteren	Acquireren

Wat wij bieden

Binnen onze flexibele netwerkorganisatie bieden wij jou een zelfstandige functie met veel verantwoordelijkheid. Je komt te werken binnen een professionele omgeving waar een goede werksfeer heerst en waar de betrokkenheid van iedereen hoog is. Natuurlijk bieden we een aantrekkelijk salaris met een bonusregeling aangevuld met goede secundaire arbeidsvoorwaarden.

Interesse?

DID interieurmakers heeft de procedure voor deze vacature uitbesteed aan PBKR. Voor aanvullende informatie kun je contact opnemen met PBKR, Mevr. M.F.M. Bakermans via e-mail: m.bakermans@PBKR.nl of telefonisch via 0620-167141.

Solliciteren kan middels volgende link:

<https://www.talentee.nl/vacancies/g0dLG10X>