

Quarantainenet is een snelgroeiende organisatie en staat bekend als de grootste onafhankelijke specialist in Nederland op het gebied van netwerkmanagement en netwerksecurity. De oplossingen van Quarantainenet richten zich op het gedrag van netwerkgebruikers: ze beperken de risico's én minimaliseren de gevolgen als er toch iets misgaat. Klanten kunnen daardoor de verschillende groepen netwerkgebruikers op een veilige en verantwoorde manier toegang verlenen. Op basis van meer dan tien jaar kennis en ervaring implementeert Quarantainenet het aanbod aan oplossingen samen met de klant. Ruim 100 grote Nederlandse organisaties maken gebruik van de producten van Quarantainenet. Steeds weer geven zij aan dat zij de kwaliteit en gebruiksvriendelijkheid van de unieke oplossingen waarderen.

Om ook in de toekomst de groei van Quarantainenet te garanderen, komen wij graag in contact met kandidaten voor een;

## Sales Traineeship

*Enschede – fulltime*

### Sales Trainee

Ben jij die ondernemende, commerciële starter met een natuurlijke interesse in ICT? Dan is het uitdagende Sales Traineeship van Quarantainenet een uitgelezen kans voor jou!

Gedurende het commerciële Traineeship word je in een jaar opgeleid om als volwaardige sales professional aan de slag te

### Functie

Als Sales Trainee ga je, onder begeleiding, in circa een jaar tijd, kennismaken met de verschillende aspecten van de sales afdeling: prospecting, kwalificatie, voorbereiden, uitvoeren en opvolgen van afspraken. Gedurende dit jaar raak je vertrouwd met het in contact treden met potentiële opdrachtgevers, ontwikkel je sterke gesprekstechnieken en leer je alle ins en outs van Qmanage, de totaaloplossing voor netwerkmanagement en netwerksecurity.

### Team, cultuur en sfeer

Je komt te werken bij een snelgroeiende, professionele organisatie. De cultuur bij Quarantainenet is te vatten in de volgende woorden;

informeel, hard werken, ambitieus, persoonlijke ontwikkeling, samen lunchen, goede randvoorwaarden, onderling sparren, coaching.

### Interesse?

Voor aanvullende informatie kun je contact opnemen met PBKR, Mevr. M.F.M. Bakermans via e-mail: [m.bakermans@PBKR.nl](mailto:m.bakermans@PBKR.nl) of telefonisch via 0620-167141.

Solliciteren kan middels volgende link: <https://www.talentee.nl/vacancies/gloANb0A>

### Profiel, functie eisen & competenties

- Hbo- of WO-opleiding (bijv. Commerciële Economie, Technische Bedrijfskunde, Business Intelligence etc.)
- Commerciële (verkoop)ervaring door bijbanen/ stages
- Affiniteit met ICT
- Niet bang om de telefoon op te pakken
- Je ziet sales als een vak
- Winnaarsmentaliteit
- Actie gedreven
- Enthousiast
- Ondernemend
- Je weet jezelf te motiveren om je doelen te bereiken
- Je bent communicatief vaardig
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse taal

### Wat wij bieden

Je krijgt de kans om jezelf te ontwikkelen en ontplooiën binnen een professionele organisatie in een enerverende branche. Binnen Quarantainenet staat persoonlijke ontwikkeling voorop. In de praktijk betekent dat voor dit traineeship dat je zowel een intern als een extern trainingsprogramma doorloopt. Het uitgebreide externe trainingsprogramma wordt verzorgd door Sandler.