



**evofenedex is de gezamenlijke werkorganisatie van de verenigingen EVO en Fenedex.**

**EVO:** De goederen van 15.000 handels- en productiebedrijven, uit meer dan driehonderd branches, genereren 70 procent van de ladingstromen in, van en naar Nederland. Een efficiënte logistiek bepaalt in belangrijke mate het succes van die ondernemingen. Binnen hun netwerk EVO delen deze bedrijven kennis en werken zij samen hindernissen in de goederenstromen weg. EVO behartigt belangen en geeft toegang tot kennis over vervoer, magazijn, internationaal ondernemen, gevaarlijke stoffen en supply chain management.

**Fenedex** is een particuliere vereniging van Nederlandse exporteurs en andere internationaal opererende ondernemingen. Fenedex is als exportvereniging onafhankelijk en niet politiek gericht. De organisatie brengt kennis en ervaring bij elkaar en verrijkt die. Zo stelt Fenedex haar leden in staat om succesvol te ondernemen op buitenlandse markten. Met meer dan 1150 leden en ruim 4000 klanten is Fenedex hét gezicht van exporterend Nederland.

Ter ondersteuning van de afdeling Binnendienst zijn wij per direct op zoek naar een fulltime:

## Accountmanager Binnendienst M/V

### Zoetermeer – fulltime

#### Functie

Wat ga je doen als Accountmanager Binnendienst?

De afdeling Binnendienst speelt een belangrijke rol als het gaat om de ledengroei van evofenedex. Als Accountmanager Binnendienst vervul je dan ook een belangrijke rol met een complex takenpakket en een breed scala aan verantwoordelijkheden:

- Je houdt je bezig met het telefonisch benaderen van potentiële ledenondernemingen voor het evofenedex lidmaatschap.
- Je adviseert bedrijven in de meest brede zin van het woord als het gaat om de diensten die evofenedex kan bieden. Denk daarbij aan ondersteuning van marketingacties voor de ledenwerving, het opvolgen van interne en externe leads en actief relatiebeheer om leden aan evofenedex te binden.
- Je houdt je kennis op peil door het bijwonen van evenementen en ledenbijeenkomsten waarbij je gelijk gebruik maakt van de mogelijkheid om weer in contact te komen met onze leden.
- Je maakt daarnaast gebruik van de mogelijkheden binnen evofenedex om je (logistieke) kennis te verbreden zodat je je adviezen nog beter kunt afstemmen op de individuele leden.
- Op grond van je resultaten maak je verbetervoorstellen voor jezelf, je afdeling maar vooral ook voor de communicatie van en naar de evofenedex -leden.
- Je legt al je activiteiten vast in ons CRM systeem.

#### Team, cultuur en sfeer

Je komt te werken op de afdeling Binnendienst waar jij als zevende collega zal aansluiten. Deze afdeling houdt zich bezig met het proactief benaderen van potentiële leden.

evofenedex heeft een zakelijke cultuur met een informele sfeer waar persoonlijke groei en afwisseling een belangrijke rol spelen.

We stimuleren jouw ontwikkeling op verschillende terreinen, zodat jij je kennis en je vaardigheden verder kunt ontwikkelen.

#### Profiel, functie eisen & competenties

- Afgeronde HBO-opleiding
- 2 tot 3 jaar werkervaring in een commerciële functie
- Logistieke kennis is een pré
- Je bent zelfstandig en ambitieus
- Je bent in staat om kennis te vertalen naar concrete adviezen op maat
- Je bent commercieel vaardig
- Je bent communicatief sterk (in woord en geschrift)
- Je bent proactief, een echte zelfstarter
- Je bent leergierig

#### Wat wij bieden

Wat biedt evofenedex jou?

- De salarisindicatie voor deze functie is maximaal € 2.850,- bruto per maand bij een fulltime dienstverband, afhankelijk van werkervaring en opleiding
- Een fulltime werkweek van 37,5 uur (7,5 uur per dag)
- 8% vakantiegeld
- 27,5 vrije dagen
- 2 collectieve vrije dagen
- Reiskostenvergoeding
- Goede pensioensregeling
- Een tijdelijk contract met uitzicht op een contract voor onbepaalde tijd.

#### Interesse?

evofenedex heeft de werving voor deze vacature uitbesteed aan PBKR. Voor aanvullende informatie kun je contact opnemen met PBKR, Mevr. M.F.M. Bakermans via e-mail: [m.bakermans@PBKR.nl](mailto:m.bakermans@PBKR.nl) of telefonisch via 0620-167141.

Solliciteren kan middels volgende link:

<https://www.talentee.nl/vacancies/2Wg4g40J>